

# SÄKER MARKNADSFÖRING MED

# SWEDMA

Den svenska branschkode för integritetsskydd vid marknadsföring, utvecklad av SWEDMA, är en viktig och modern riktlinje som ersätter äldre regler kring användning av personuppgifter i direktmarknadsföring, både adresserad och oadresserad reklam. Koden är skapad för att säkerställa att företag i Sverige agerar ansvarsfullt och skyddar den personliga integriteten när de riktar sin marknadsföring mot konsumenterna (B2C). Genom att ge tydlig vägledning om hur personuppgifter ska hanteras i marknadsföringssyfte, strävar koden efter en enhetlig tillämpning av reglerna.

SWEDMA, som består av cirka 250 medlemmar inom datadriven marknadsföring, står bakom koden, och efterlevnaden övervakas av NIX-nämnden. Beslut om koden fattas av SWEDMAs styrelse och den uppdateras årligen, eller vid behov. Det är viktigt att notera att även om branschen tolkar reglerna på sitt sätt, kan myndigheter som Integritetsskyddsmyndigheten eller Konsumentverket ibland ha en annan syn. I slutändan handlar det om att skapa en god affärssed som alla företag i Sverige kan följa – för en mer schysst och etisk marknadsföring!

## TILLÄMPNING OCH ÖVERVAKNING

Branschkode gäller både adresserad och oadresserad reklam och omfattar marknadsföringsinsatser i såväl digitala som analoga kanaler.

Den tillämpas på alla marknadsföringsaktiviteter där personuppgifter behandlas, vilket gör att både traditionella metoder som direktreklam via post och moderna digitala kanaler som e-post, sociala medier och mobilapplikationer faller under kodens bestämmelser. SWEDMA, genom sin nämnd NIX-nämnden, övervakar efterlevnaden av koden. NIX-registret, som är en central del av självregleringen, ger konsumenter möjlighet att avsäga sig oönskad reklam, vilket stärker konsumenternas rätt att bestämma över sin egen integritet.



## MYNDIGHETERS TOLKNINGAR OCH AFFÄRSSED

Det är viktigt att notera att branschkodens tolkning av regler kring marknadsföring och integritet kan skilja sig något från hur myndigheter, som till exempel Integritetsskyddsmyndigheten eller Konsumentverket, tolkar samma regler. Detta beror på att koden är utvecklad för att ge vägledning inom ramarna för god affärssed, medan myndigheters tolkningar kan vara strikt juridiska. Koden syftar dock alltid till att underlätta för företag att agera i enlighet med både lagstiftning och konsumenternas förväntningar på etisk och ansvarsfull marknadsföring.



## VAD INKLUDERAS I MARKNADSFÖRING?

Marknadsföring i branschkodens kontext definieras brett och omfattar alla aktiviteter som syftar till att främja försäljning av produkter eller tjänster.

Detta inkluderar både direkt och indirekt marknadsföring, från produktkampanjer till varumärkesbyggande kommunikation. Vissa former av kommunikation, såsom påminnelser om betalningar eller informationsmeddelanden, klassas dock inte som marknadsföring. Alla former av kommunikation där syftet är att påverka kundens köpbeslut omfattas dock av branschkodens riktlinjer.



## ANALOG OCH DIGITAL DIREKTMARKNADSFÖRING

Det finns en tydlig uppdelning mellan analog och digital marknadsföring i koden. Analog marknadsföring omfattar traditionella metoder som adresserad direktreklam via post och telefonförsäljning, medan digital marknadsföring inkluderar e-postutskick, SMS-marknadsföring, push-notiser och annonsering på digitala plattformar. Båda dessa områden kräver att företag är noggranna med hur de hanterar personuppgifter och att de följer de lagar som gäller för varje kanal. I digital marknadsföring kan teknologier som spårning och cookies användas för att rikta annonser. Företag måste se till att de har korrekt samtycke för att använda dessa teknologier och att de informerar kunderna på ett tydligt sätt om hur deras data används.



## BEHANDLING AV PERSONUPPGIFTER

En av de centrala aspekterna av branschkoden är hur personuppgifter ska behandlas i marknadsföringssammanhang. Grundprinciperna för databehandling i enlighet med GDPR innebär att företagen måste säkerställa att:

1. All databehandling är laglig, korrekt och transparent.
2. Endast nödvändiga uppgifter samlas in och används för specifika ändamål.
3. Uppgifterna skyddas från obehörig åtkomst och användning.



## TRANSPARENS OCH SAMTYCKE

Företagen måste vara transparenta med hur de hanterar personuppgifter och informera kunderna om syftet med insamlingen, samt ge dem möjlighet att samtycka till behandlingen. I många fall måste samtycket vara:

- Frivilligt
- Informerat
- Specifikt

Kunderna har rätt att återkalla sitt samtycke, och företagen måste säkerställa att processen för detta är enkel och tydlig.



## COOKIES OCH SAMTYCKE

Cookies är en annan central fråga inom digital marknadsföring. När cookies används för att samla in personuppgifter eller spåra användarbeteenden krävs i de flesta fall ett uttryckligt samtycke från användaren. Det innebär att företag måste:

- Informera användare tydligt om vilka cookies som används och varför.
- Ge möjlighet att acceptera eller avböja cookies.

Nödvändiga cookies, som krävs för att en webbplats ska fungera korrekt, är undantagna från detta krav.



## TYDLIGHET OCH TRANSPARENS I KOMMUNIKATION

För att upprätthålla förtroende och följa lagen är det viktigt att företag alltid är tydliga och transparenta om hur de hanterar personuppgifter. Det gäller både vid insamling och eventuell vidareanvändning eller överföring av uppgifterna. Företagen måste också meddela konsumenterna om eventuella förändringar i sin integritetspolicy eller sina rutiner för databehandling.

## MYNDIGHETERS TOLKNINGAR OCH AFFÄRSSED

Många företag samlar in personuppgifter från offentligt tillgängliga källor, exempelvis företagsregister eller myndighetsdatabaser. När sådana uppgifter används för marknadsföring måste konsumenterna informeras om detta inom en månad, eller vid första kontakttillfället.



## PROFILERING

Profilering innebär att företag använder automatiserade processer för att analysera kundbeteenden och preferenser. Detta kan göra marknadsföringen mer relevant för konsumenten, men det innebär också en ökad risk för intrång i den personliga integriteten. Företag måste informera konsumenterna om att profilering sker och ge dem möjlighet att invända mot denna behandling.

## FÖRETAGENS ANSVAR FÖR PERSONUPPGIFTER

Företag har ett stort ansvar för att hantera personuppgifter på ett korrekt sätt. Det innebär att de måste ha system och processer för att:

- Hantera förfrågningar om radering, korrigerande eller överföring av uppgifter.
- Skydda uppgifterna från dataintrång och vid behov informera både konsumenter och tillsynsmyndigheter om eventuella intrång.



## OBESTÄLLD DIGITAL OCH ANALOG DIREKTREKLAM

Det är förbjudet att skicka obeställd digital reklam (exempelvis via e-post eller SMS) utan mottagarens uttryckliga samtycke. Däremot kan företag skicka marknadsföring till befintliga kunder genom så kallad "soft opt-in", där kunden får reklam om de tidigare haft en affärsrelation med företaget och möjlighet ges att tacka nej. För analog reklam, som postreklam, gäller att det är tillåtet att skicka reklam så länge mottagaren inte aktivt motsatt sig det genom till exempel NIX-registret. Företag måste respektera mottagarens rätt att avstå från fortsatt kommunikation.